

Krieg

Beitrag von „SteffdA“ vom 3. Mai 2024 18:57

Verhandeln heißt m.E. der Versuch sich über Positionen zu einigen, über die man sich (zu Beginn der Verhandlung) uneinig ist.

Das die Verhandlungspartner mit Maximalpositionen beginnen ist aus meiner Sicht auch normal. Verhandlungen oder Positionen des anderen einfach zu ignorieren oder abzulehnen ohne eigene einzubringen ist eben keine Verhandlungsbereitschaft.